

**Inicijativa za novu digitalnu i medijsku pismenost**  
– Izveštaj sa istraživanja javnog mnjenja

# **Mladi i influenseri: simbioza modernog društva**

II ciklus

**Inicijativa za novu digitalnu i medijsku pismenost**  
– Izveštaj sa istraživanja javnog mnjenja

# Mladi i influenseri: simbioza modernog društva

II ciklus



Izrada ove publikacije omogućena je uz podršku američkog naroda putem Američke agencije za međunarodni razvoj (USAID). Sadržaj publikacije je isključiva odgovornost autora i ne predstavlja nužno stavove USAID-a ili Vlade SAD.

## **SADRŽAJ**

SADRŽAJ .....	1
1. Metodološke napomene.....	2
2. Opis uzorka .....	3
3. Sažetak .....	4
4. Da li na mlade utiču izgled i stavovi poznatih ljudi? .....	5
5. Šta predstavljaju influenseri za mlade ljude?.....	9
6. Koliko se prate influenseri? Koji influenseri su najpraćeniji? .....	14
7. Uticaj influensera na mlade ljude .....	20
8. Zaključak.....	23

## 1. Metodološke napomene

Istraživanje realizovali	CeSID i Propulsion uz podršku USAID Srbija
Terenski rad	U periodu između 25. avgusta i 10. septembra 2020.
Tip i veličina uzorka	Slučajni, reprezentativni uzorak od 1.198 punoletna građana Srbije Poduzorak od 598 ispitanika starosti 12-29 godina
Okvir uzorka	Teritorija biračkog mesta kao najpouzdanija statistička jedinica
Odabir domaćinstva	Slučajno uzorkovanje bez zamene - u okviru biračkog mesta, svaka druga kućna adresa od početne tačke
Odabir ispitanika u okviru domaćinstva	Izbor ispitanika metodom <i>prvog rođendana</i> u odnosu na dan anketiranja
Istraživačka tehnika	Licem u lice ( <i>face to face</i> ) u okviru domaćinstva
Istraživački instrument	Specifična pitanja (20) za populaciju starosti 12-29

Istraživanje javnog mnjenja, koje su realizovali CeSID i Propulsion uz podršku USAID Srbija, sprovedeno je u periodu između 25. avgusta i 10. septembra 2020. godine na teritoriji Republike Srbije bez Kosova i Metohije. Istraživanje je sprovedeno na reprezentativnom uzorku od 1.198 punoletnih građana Srbije, s poduzorkom od 598 mladih (do 29 godina). Kao istraživački instrument je korišćen upitnik, koji se sastojao od 112 pitanja, od čega 20 specifičnih pitanja za mlade i influensere.

Intervjuisanje građana je sprovedeno tehnikom „licem u lice“, direktnim kontaktom sa ispitanikom. Prilikom obuke anketara, instruktori su insistirali na sprovođenju i poštovanju dva veoma važna pravila koja, osim samog uzorka, značajno utiču na reprezentativnost istraživanja – poštovanje koraka i pravilo prvog rođendana. Poštovanjem koraka se obezbeđuje da anketar sveobuhvatno pokrije kompletan istraživački punkt, dok se pravilom *prvog rođendana* isključuje mogućnost da na upitnik odgovaraju samo oni građani koji prvi otvore vrata anketaru. Naime, od anketara se zahtevalo da u domaćinstvu anketira osobu kojoj je prvoj rođendan u odnosu na dan posete. Tako je obezbeđena polna, obrazovna i starosna reprezentativnost ispitanika.

## **2. Opis uzorka**

Na osnovu metodologije koja je uspostavljena prilikom sprovođenja ovog istraživanja obuhvaćene su sledeće kategorije ispitanika u poduzorku mladih.

*Polna struktura ispitanika:* 49% muškaraca i 51% žena

*Starost ispitanika:* 12 do 14 godina 27%; 15 do 18 godina 35%; 19 do 24 godine 22% i 25 do 29 godina 16%

*Obrazovna struktura ispitanika:* osnovna škola i niže 53,3% ispitanika, dvogodišnja/trogodišnja srednja škola 6% ispitanika, četvorogodišnja srednja škola 29,9% ispitanika, viša škola/fakultet 10,5% ispitanika, magistratura/doktorat 0,2% ispitanika.

*Radni status:* zaposlen-u radnom odnosu 21%, nezaposlen, radno sposoban 9%, učenik/student 70%

*Mesto stanovanja:* grad 72%, selo 18%, prigradsko naselje 10%

### 3. Sažetak

Istraživanja o odnosu mlađih prema influenserima su i dalje retka u domaćoj akademskoj i biznis zajednici a radi se o odnosu koji već sada „boji“ medijske navike populacije koja je mlađa od 30 godina a posebno mlađih između 12 i 18 godina. Ovo istraživanje je urađeno s namerom da se objasni odnos mlađih prema influenserima kako bi se, kroz kampanju i obrazovni sistem, unapredila odgovornost influensera i osnažila digitalna pismenost mlađe populacije.

Mladima je važno da se ljudi oblače lepo i sa ukusom i to nam potvrđuje 60% mlađih i što se granica starosti spušta to postaje sve važnije. **Oblačenje je više od proseka važno ženama i mladima koji žive u urbanim naseljima.** Mladima, na drugoj strani, ne znači previše da izgledaju ili da misle kao influenseri, niti da svoje stavove oblikuju spram stavova influensera iako je primetno da su tinejdžeri skloniji da o tome vode računa više nego starije grupe, posebno oni između 25 i 29 godina. S povećavanjem starosne granice raste i svest o značaju i isticanju autonomnog mišljenja.

Mladi povezuju influensere s pravljenjem sadržaja na društvenim mrežama, posebno na YT i na Instagramu. **Youtube i Instagram su dve mreže na kojima mlađi najčešće prate influensere, 39% odnosno 38%.** Potom sledi FB, sa 9% i Twitter koji je vrlo neutraktivan i bez potencijala za odnos mlađih i influensera - tu influensere prati samo 2% mlađih. **Tik Tok postaje snažan i zbog toga što dolazi do migracije mlađih s drugih mreža, koje postaju sve više među mladim.** U proseku, na Tik Tok mreži je 20% mlađih koji prate influensere, gde su marginalno prisutni mlađi 25-29 (1%), a iznadprosečno prisutni 12-14 (31%) i 15-18 (25%).

Kada je reč o praćenju influensera, među mlađima preovlađuju dve grupe: po 18% mlađih u proseku prati **do pet influensera odnosno između 10 i 20 influensera.** **Mlađi dominantno prate domaće influensere i tako nam kaže u proseku 34% anketiranih,** i domaće i strane influensere prati 22% mlađih, dok strane influensere prati 5% mlađih. Analizirajući konkretna imena (influensera) koja su pomenuta u otvorenom pitanju, konstatujemo da je **navedeno mnogo različitih imena što govori ne samo o brojnosti influensera već i tome da mlađi ljudi različite osobe vide kao influensere.** Jedino ime koje se ubedljivo izdvaja jeste **Baka Prase** koga je pomenulo 315 mlađih ili 37% ukupnih odgovora a potom slede, s vrlo ujednačenim procentima, Choda, Stuberi, Muđa, Zorannah, Lea Stanković, Sara Jo i Đota.

Influenseri utiču na 44% mladih, od čega taj uticaj za većinu nije snažan već je reč o manjem uticaju ali se uticaj influensera povećava sa spuštanjem starosne granice, pa 56% mladih između 12 i 14 odnosno 52% mladih između 15 i 18 godina kaže da na njih utiču influenseri. Uticaj gde postoji (a on nije veliki), on je najvidljiviji u tri segmenta, (1) usvajanje trendova, (2) deljenje istih stavova i (3) sličan govor odnosno korišćenje istog jezika, i za sve ovo se slaže po 8% ispitanih.

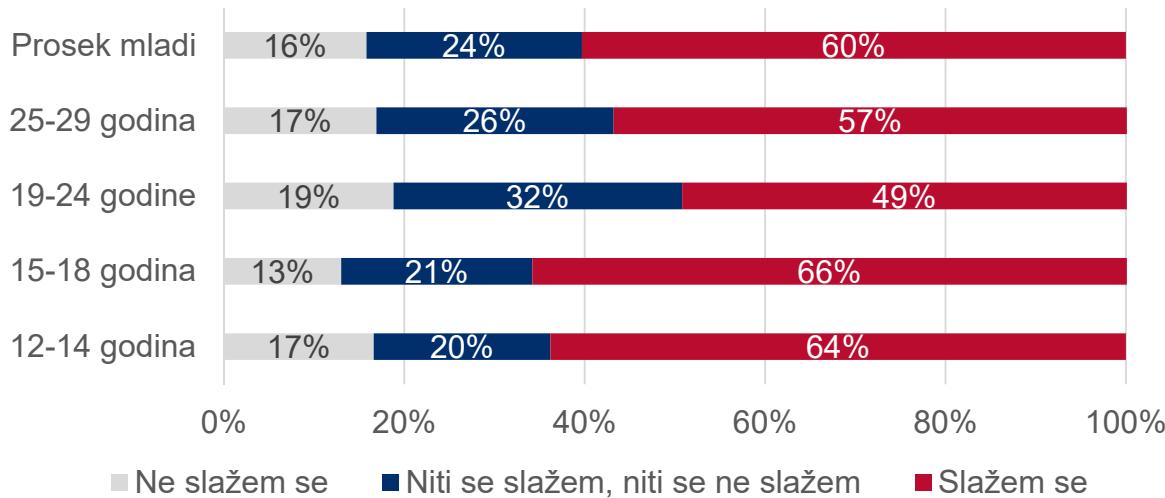
Mladima je najvažnije da sadržaji kod influensera budu zabavni (26%) i zanimljivi (25%), a iza toga slede humor (16%) i sadržaji koji se bave fizičkim izgledom i lepotom (10%). Kada je reč o tome šta im influenseri nude kao novo, 33% mladih kaže da im se dopada što ih zabavljaju, dok je za 21% mladih važno to što ih informišu na novi način i što dele svoja iskustva realno i bez ulepšavanja.

## 4. Da li na mlađe utiču izgled i stavovi poznatih ljudi?

Mladi su promenili svoje medijske navike pa Generacija Z (rođeni 1995. i kasnije) sada veoma mnogo liči na svoje vršnjake širom sveta, a osetno se razlikuju u odnosu na „milenijalce“ (rođene od 1981. do 1995.) i, još više, „bejbibumere“ u Srbiji (rođeni zaključno sa 1960. godinom). Da bismo bolje razumeli njihove stavove o influnserima, što je centralna tema izveštaja, pokušaćemo da objasnimo kako mladi formiraju mišljenja, da li se usmeravaju spram javnih ličnosti i „zvezda“ i koliko na njih utiču društvene mreže.

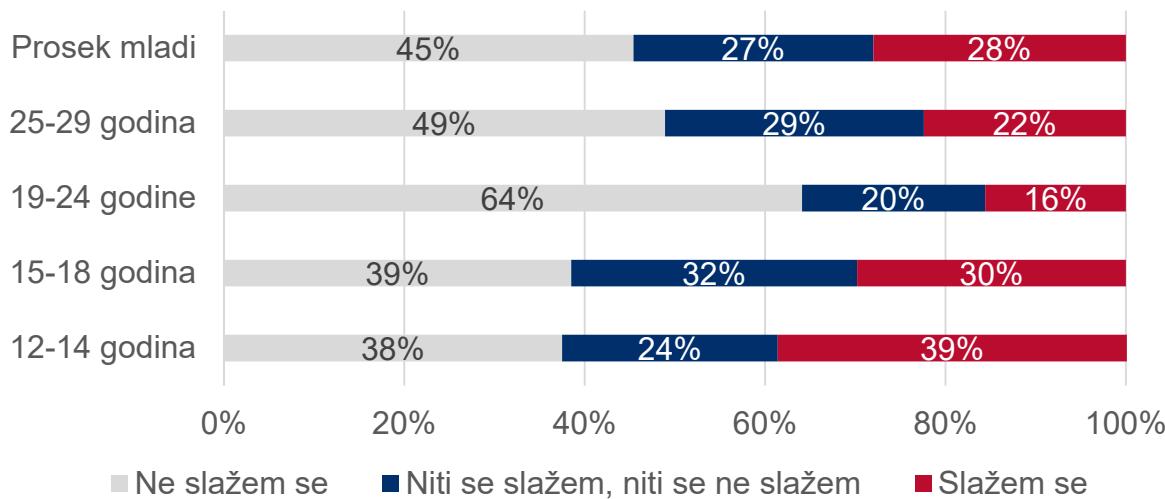
Mladima je važno da se ljudi oblače lepo i sa ukusom i to nam potvrđuje 60% mladih i što se granica starosti spušta to postaje sve važnije. Tako i kod grupe 12-14 i grupe 15-18 imamo iznadprosečna odstupanja i među njima se skoro dve trećine slaže s tim da je važno da se ljudi oblače lepo i sa ukusom. Ni kod jedne grupe, nema više od petine ispitanih kojima je oblačenje ljudi nevažno. **Oblačenje je više od proseka važno ženama i mladima koji žive u urbanim naseljima.**

Grafikon 4.1. Veoma cenim ljudе koji se oblačе lepo i sa ukusom



Drugačija je situacija s pitanjem da li mladi žele da izgledaju kao ljudi koji se pojavljuju na medijima i na društvenim mrežama. U proseku, 45% mladih ne želi da tako izgleda, ali na te procente dominantno utiču dve starije grupe mladih, od 19 do 29 godina. Tako da je kod tinejdžera taj procenat manji (ispod 40%) dok je slaganje mnogo veće pa tako 39% mladih između 12 i 14 godina odnosno 30% mladih između 15 i 18 godina želi da izgleda kao ljudi koji se pojavljuju na medijima i na društvenim mrežama.

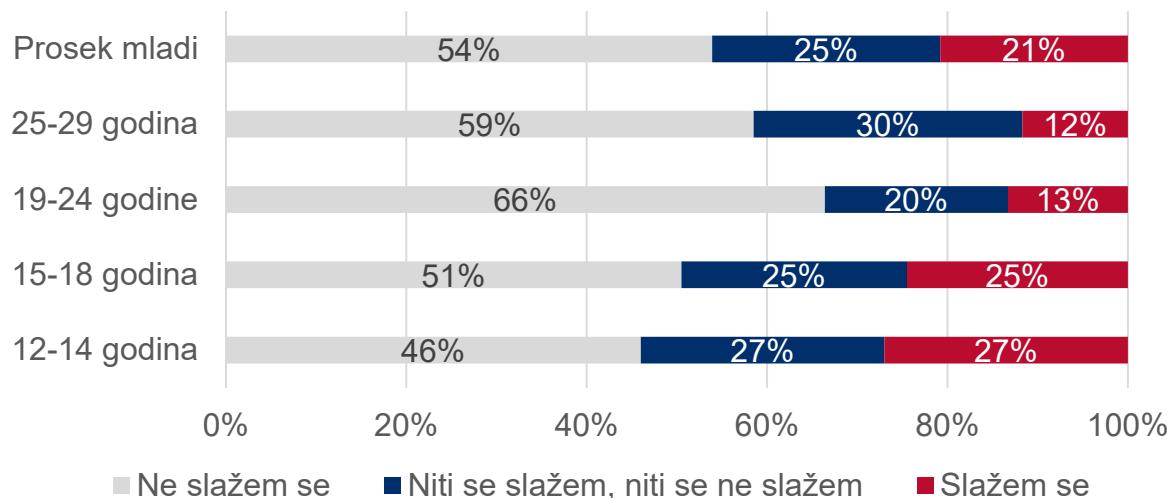
Grafikon 4.2. Cilj mi je da izgledam kao ljudi koji se pojavljuju na medijima i društvenim mrežama



Mladima ne znači u velikoj meri, sem spoljašnjeg izgleda, ni mišljenje ljudi koji se pojavljuju na medijima i društvenim mrežama. U proseku, **54% mladih se ne slaže s tvrdnjom da im mnogo znači mišljenje ljudi koji se pojavljuju na medijima i na društvenim mrežama**. Neslaganje je posebno izraženo kod starijih grupa koji žele da istaknu autonomnost sopstvenog mišljenja. Za petinu mladih je važno mišljenje ljudi koji se pojavljuju na medijima i na mrežama, a za tinejdžere su ta mišljenja još važnija i prelaze jednu četvrtinu njihove podrške.

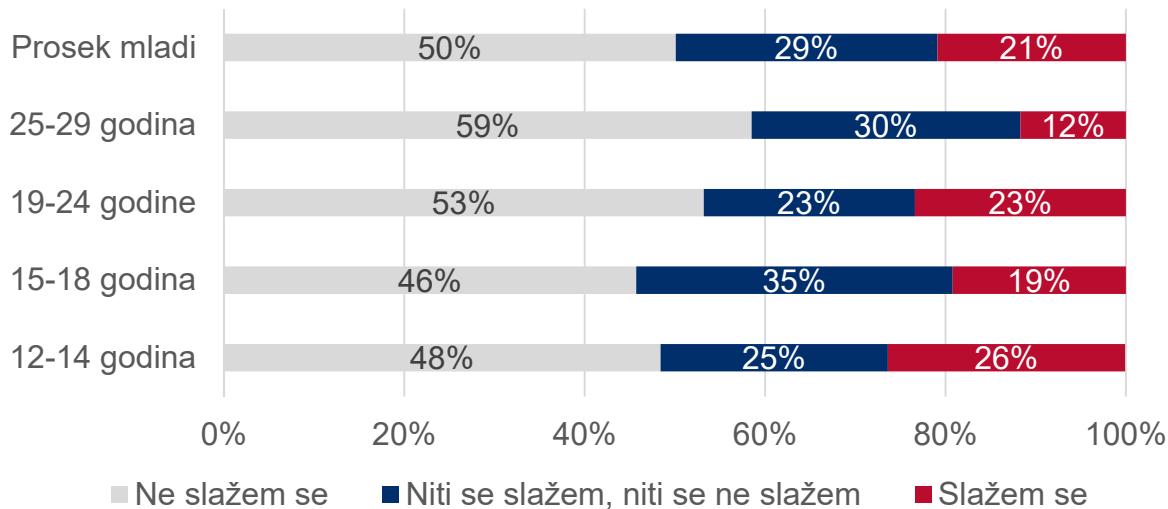
S godinama su mladi sve manje skloni da priznaju da vole da se priklone tuđem stavu ili mišljenju i buntovniji su u isticanju svoje samosvnojnosti.

Grafikon 4.3. *Mnogo mi znači mišljenje ljudi koji se pojavljuju na medijima i društvenim mrežama*



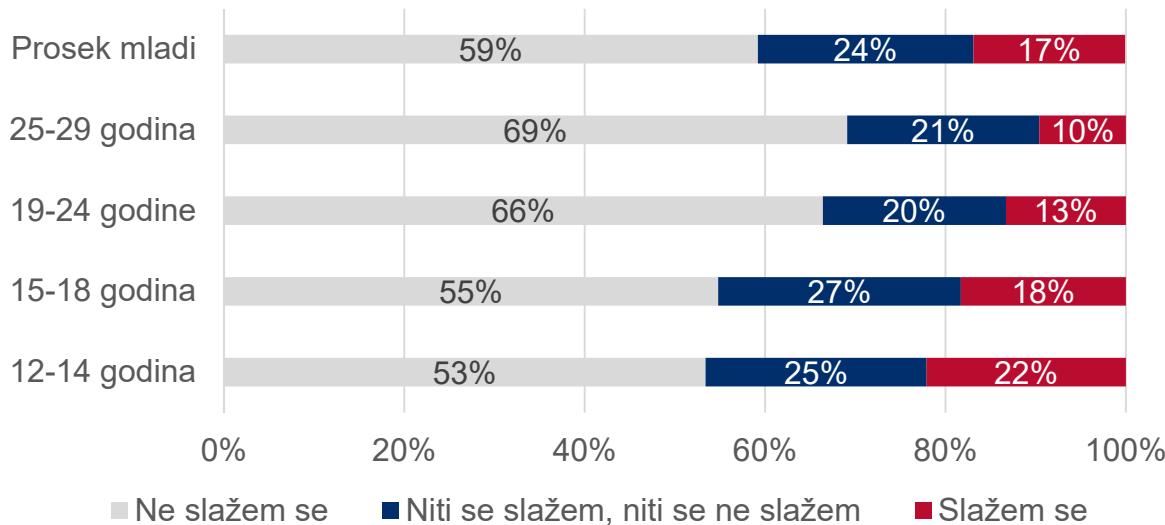
Polovini mlađe populacije, saveti ljudi iz medija ne znače mnogo u svakodnevnom životu dok za jednu petinu mladih ti saveti mogu da budu ili već jesu od koristi. Ti saveti najviše koriste grupi 12-14, a potom onima iz grupe 19-24.

Grafikon 4.4. Saveti koje dobijamo od ljudi iz medija mi mnogo koriste u svakodnevnom životu i društvenim mrežama



Mladi u proseku žele da formiraju svoje stavove autonomno s i malo uticaja poznatih osoba. Tako se 59% mladih ne slaže da svoje stavove zasnivaju na stavovima ljudi koji se pojavljuje na medijima i mrežama i ti procenti su još veći sa starošću ispitanika. Na drugoj strani je 17% mladih koji formiraju svoje mišljenje shodno onome što vide na medijima i na mrežama i očekivano su na vrhu liste dve najmlađe grupe, 12-14 odnosno 15-18.

Grafikon 4.5. Svoje stavove prema važnim društvenim i političkim temama često zasnivam na stavovima ljudi koji se pojavljuju na medijima i društvenim mrežama

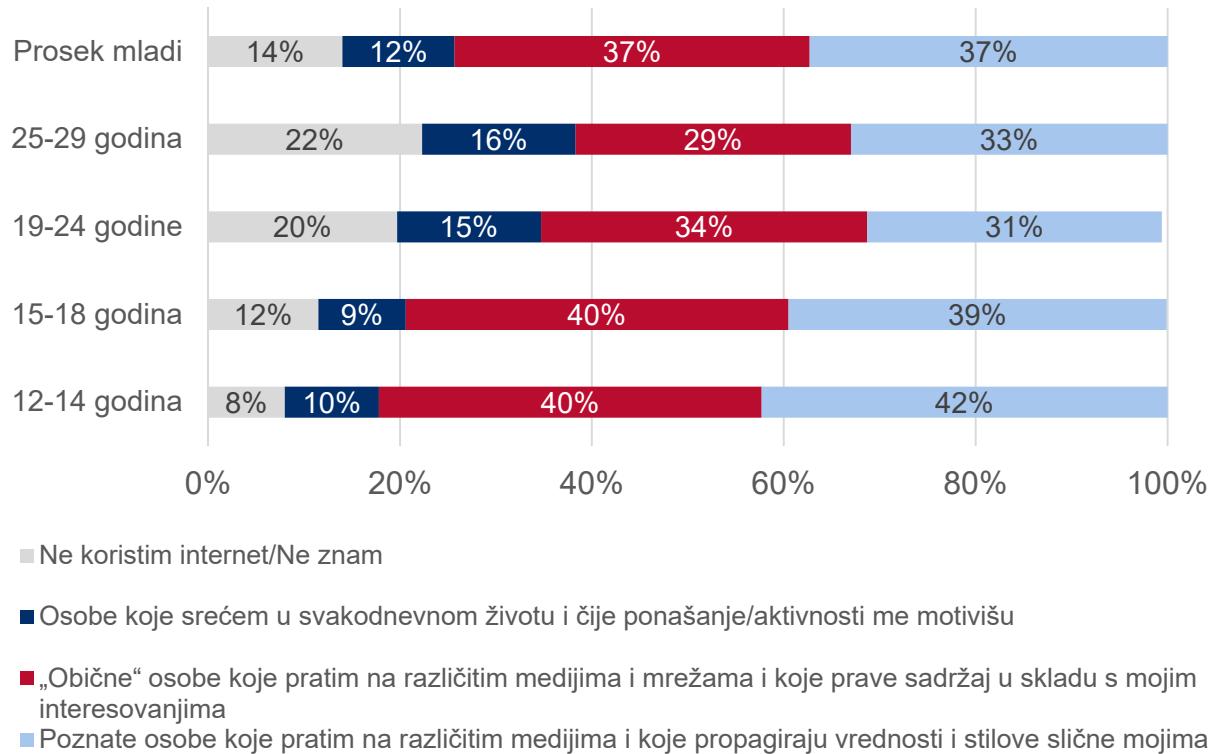


## 5. Šta predstavljaju influenseri za mlade ljude?

Influenseri su realnost. Generacijski jaz utiče da jedan stariji deo populacije okrenut ka menjstrim medijima to teško razume ili ne zna zašto je to tako dok se mlađe osobe, posebno tinejdžeri, s njima susreću svaki dan. Dok se stariji okupljaju oko televizora u dnevnoj sobi, mlađi su na telefonima i na internetu. Dok je poverenje starijih u tradicionalne medije i dalje visoko, mlađi na internetu vide svoje vršnjake, prijatelje i to doživljavaju kao zajednicu kojoj veruju. Razlog je i taj što mlađi ne povezuju news sadržaje i internet.

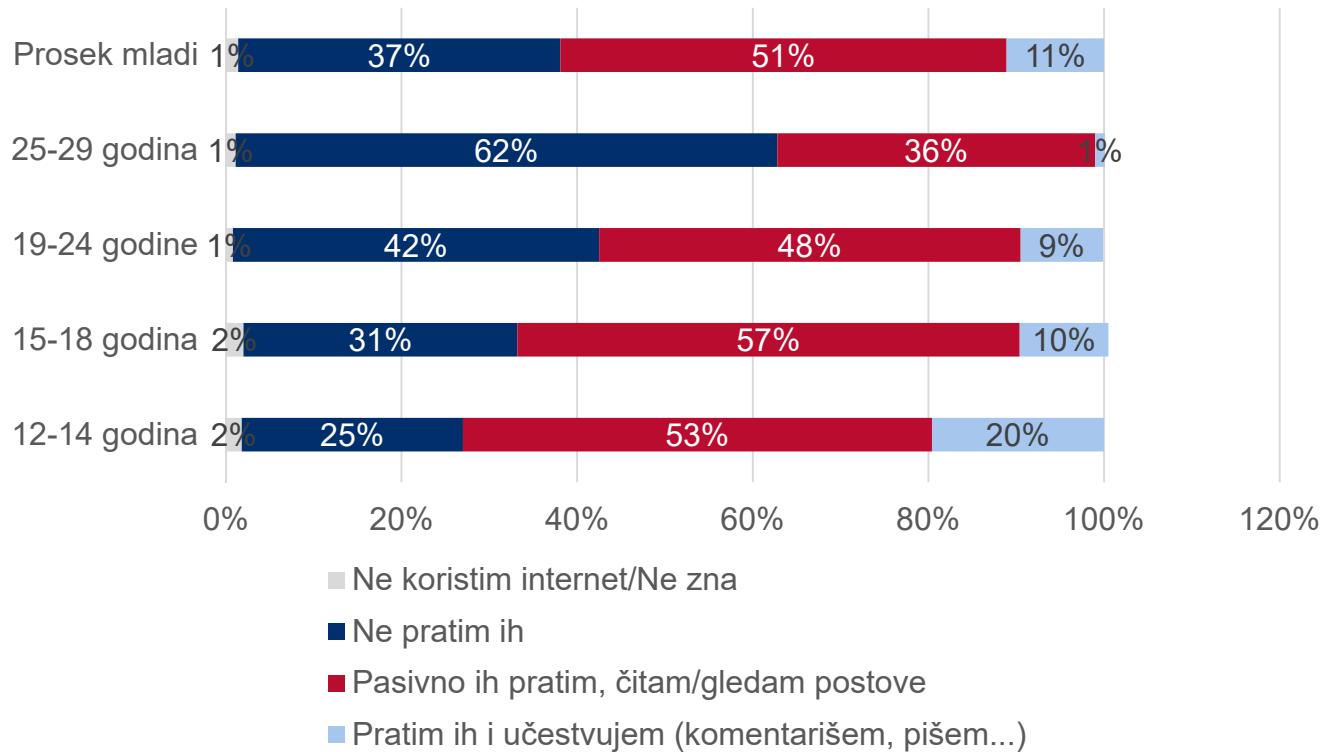
U javnosti se mogu sresti različite definicije influensera. Mi smo, na početku, pitali mlađe šta za njih predstavljaju influenseri. Mlađi dobro prepoznaju ko su, zapravo, oni i tek 12% anketiranih ih povezuje s ljudima iz svakodnevnog života naspram 74% koji ih povezuje sa aktivnostima na medijima i na društvenim mrežama. Tu postoji podeljenost jer po 37% mlađih misli da se radi o običnim ljudima koji prave sadržaj u skladu s njihovim interesovanjima odnosno da se radi o poznatim osobama koji propagiraju slične vrednosti. Ipak, treba primetiti da 14% mlađih u proseku ne zna ko su influenseri što je najizraženije kod najstarije grupe, od 25 do 29 godina. Na kraju, procenat mlađih koji ne koriste internet generalno je zanemarljiv, tek 1%.

Grafikon 5.1. Ko su za vas influenseri?



Kada je reč o tome da li i kako prate influensere, prvi zaključak je da među mlađom populacijom u proseku ima više od trećine ispitanih (37%) koji ih ne prate. To je, na prvu loptu visok procenat, ali se pažljivijom analizom vidi da ga generiše grupa 25-29, dok s mladošću ispitanika taj procenat opada i ispod proseka je kod obe grupe tinejdžera. **Polovina mlađih prati influensere pasivno, bez učešća i među njima su iznad prostate tinejdžeri, posebno grupa 15-18.** Svaka deveta osoba koja je mlađa od 30 godina aktivno prati influensere (komentariše, piše im...) i na taj trend dominantno utiče grupa 12-14 godina među kojima je petina takvih pratilaca.

Grafikon 5.3. Način praćenja influensera



Influenseri su neizostavno povezani s rastom društvenih mreža, između njih postoji prirodna simbioza. Ispod su prikazani rezultati za četiri društvene mreže u Srbiji: YT, Twitter, Instagram i Facebook. **Youtube i Instagram su dve mreže na kojima mladi najčešće prate influensere, 39% odnosno 38%**. Potom sledi FB, sa 9% i Twitter koji je vrlo neutraktivan i bez potencijala za odnos mladih i influensera, tu influensere prati samo 2% mladih. **Potencijal YT i Instragrama generišu tinejdžeri i kod obe mreže grupa 12-18 se nalazi iznad proseka i praćenje influensera među njima na ovim mrežama prelazi dve petine ispitanih.** FB je vitalniji iznad proseka u grupi 19-24 gde je 12% mladih koji prate influensere na ovoj mreži. Twitter je gotovo bez potencijala u sve četiri grupe mladih.

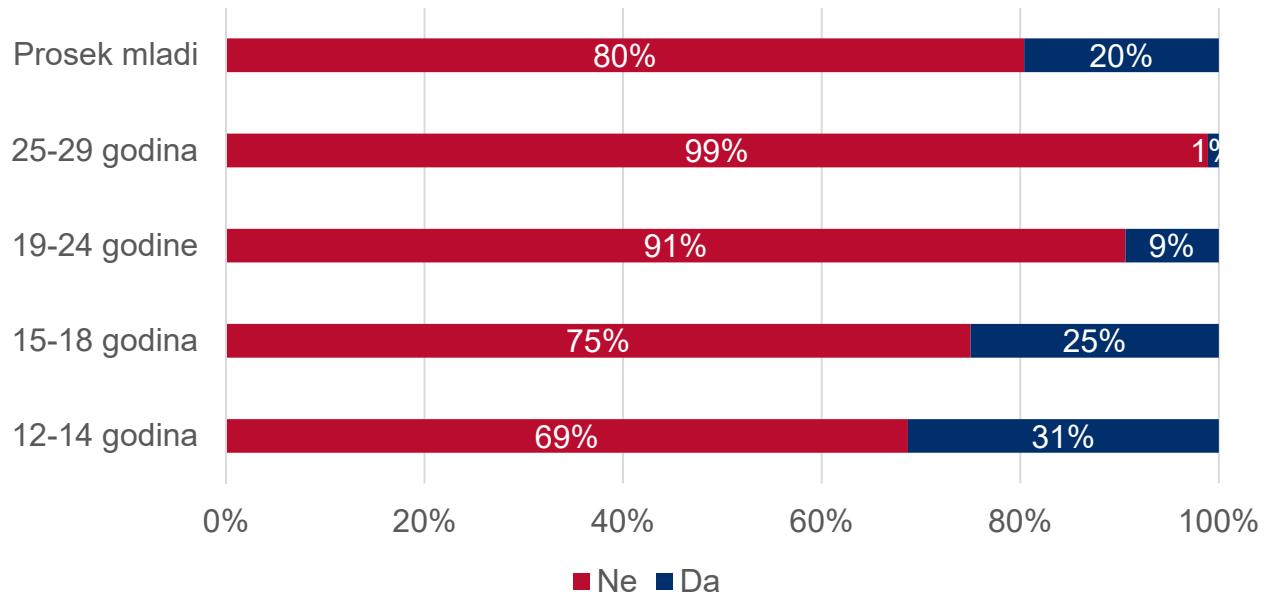
Tabela 5.1. Platforme na kojima se prate influenseri, društvene mreže

	YouTube		Twitter		Instagram		Facebook	
	Ne	Da	Ne	Da	Ne	Da	Ne	Da
12-14 godina	56%	44%	98%	2%	55%	45%	91%	9%
15-18 godina	57%	43%	98%	2%	60%	40%	92%	8%
19-24 godine	61%	39%	95%	5%	62%	38%	88%	12%
25-29 godina	77%	23%	99%	1%	78%	22%	93%	7%
Prosek mladi	61%	39%	98%	2%	62%	38%	91%	9%

U analizi smo izdvojili Tik Tok kao mrežu iz dva razloga: 1) reč je o brzo rastućoj mreži i 2) reč je o mreži koja raste među mladima, s malim ili nikakvim uticajem kod starije populacije (što nije slučaj sa ostalim mrežama). **Tik Tok postaje snažan i zbog toga što dolazi do migracije mladih s drugih mreža, koje postaju sve više mejstrim pa mladi traže svoju zajednicu.** U proseku, na Tik Tok mreži je 20% mladih koji prate influensere, gde su marginalno prisutni mlađi 25-29 (1%), a iznadprosečno prisutni 12-14 (31%) i 15-18 (25%). Dakle, **između četvrtine i petine tinejdžera prati influensere na Tik Tok-u.** Obe starije grupe mladih u ogromnoj meri ne prate influensere, više od 90%.

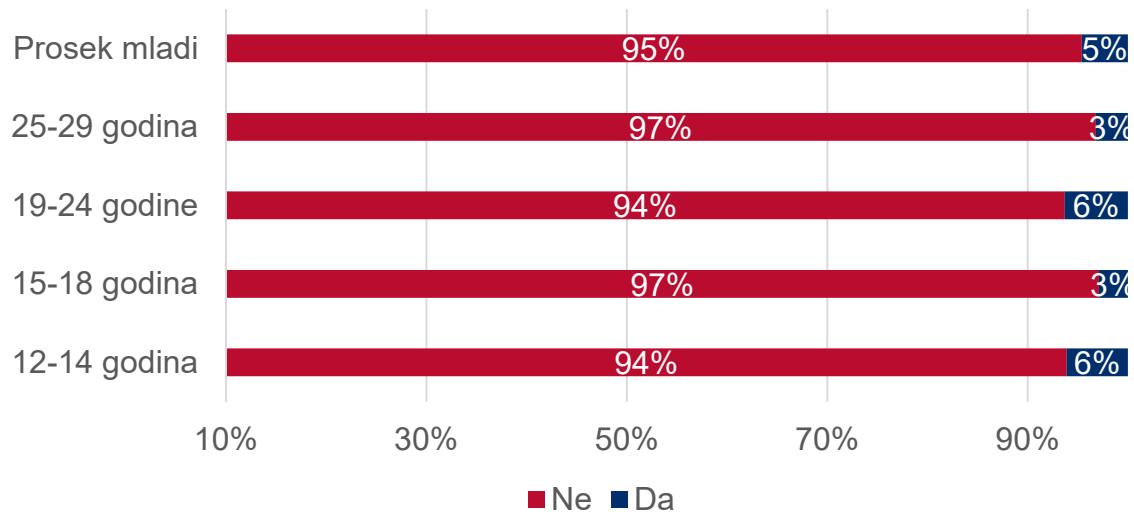
Nema razlike po polu, preovlađuju mladi sa učeničkim ili studentskim statusom kao i oni koji žive u urbanim mestima.

Grafikon 5.4. Trendi mreža Tik Tok i influenseri



Na kraju, što se tiče praćenja influensera na blogu, kao potpuno drugačijem i statičnijem kanalu u odnosu na društvene mreže, **dobijamo nalaze gde je samo 5% mladih koji u proseku prate influenserske blogove**. I što je zanimljivije, nema odstupanja u odnosu na grupe mladih pa nam to govori i o skromnom potencijalu boga kao kanala koji koriste influenseri.

Grafikon 5.5. Praćenje influensera na blogovima

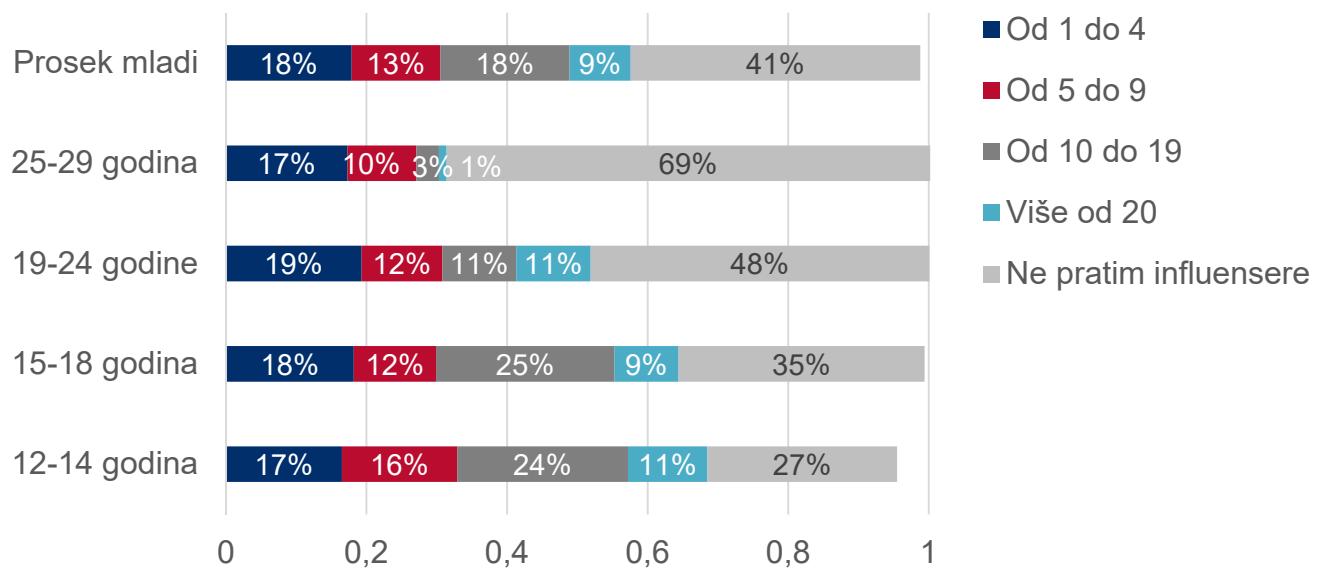


## 6. Koliko se prate influenseri? Koji influenseri su najpraćeniji?

Koliko, zapravo, mladi uopšte prate influensera? Vrlo često se licitira nekim brojevima i ovo je prilika da saznamo odgovore. Među mladima preovlađuju dve grupe: po 18% mladih u proseku prati do pet influensera odnosno između 10 i 20 influensera.

Međutim, dok u slučaju onih koji prate do pet influensera gotovo da nema odstupanja po starosnim skupinama, uočavamo velika odstupanja kod mladih koji prate između 10 i 20 influensera jer što su ispitanici mlađi to su iznadprosečna odstupanja veća (svaki četvrti tinejdžer prati između 10 i 20 influensera). Svaki 11 mladi ispitanik prati više od 20 influensera, među kojima su iznad proseka 12-14 i mlađi starosti 19-24 godine.

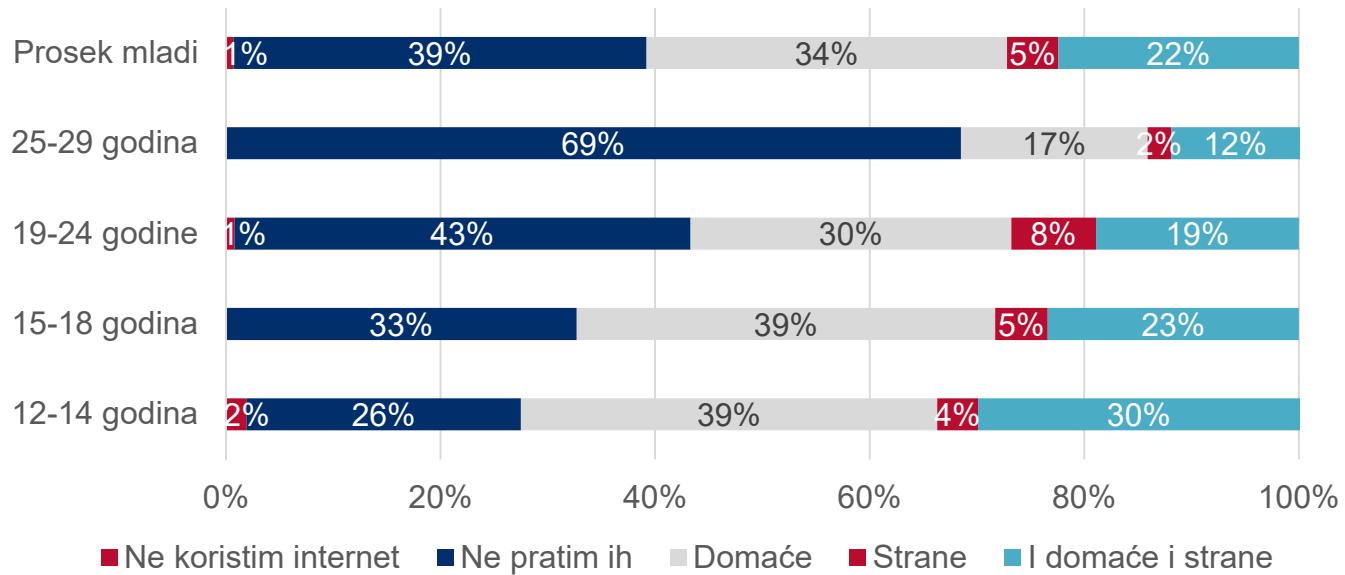
Grafikon 6.1. Koliko pratite influensera? \* Ostalo, 1% je razlika za one koji ne koriste internet



Mladi dominantno prate domaće influensere i tako nam kaže u proseku 34% anketiranih s tim da su iznad proseka tinejdžeri među kojima je skoro dve petine anketiranih koji prate domaće influensere. To je bilo za očekivati, delom zbog jezičke barijere, ali još više zbog činjenice da se domaći influenseri bave sadržajem koji im je kontekstualno bliži, razumljiviji. I domaće i strane influensere prati 22% mladih, među kojima se izdvajaju grupe 12-14 (30%) i 15-18 (23%). Samo strane influensere prati 5% i najzastupljeniji su u grupi 19-24.

Žene su iznad proseka u svim grupama, ali i to ne čudi jer žene iznadprosečno prate influensere; muškarci su ispod proseka među mladima kada je reč o praćenju influensera.

Grafikon 6.2. Domaći vs. strani influenseri



Analizirajući konkretna imena (influensera) koja su pomenuta u otvorenom pitanju, najpre zaključujemo da je **ogromna većina** ispitanih navela barem jedno ime koje prate i u zbiru smo dobili ukupno 856 odgovora. Navedeno je mnogo različitih imena što **govori ne samo o brojnosti influensera već i tome da mladi ljudi različite osobe vide kao influensere**. Mi smo izdvajili sve one koji su pomenuti makar tri puta i kada se pogleda taj spisak jasno je da mladi prevashodno misle na ljude koji prave sadržaj na Instagramu i/ili YT i koji imaju veliki broj pratilaca. Još jednostavnije, **mladi influensere prevashodno povezuju sa aktivnostima na društvenim mrežama**.

**Jedino ime koje se ubedljivo izdvaja jeste Baka Prase** koga je pomenulo 315 mladih ili 37% ukupnih odgovora. Sem nesporognog uticaja, deo odgovora za njegovu popularnost leži i u tome što je bio u centru pažnje zbog svojih aktivnosti danima pre izvođenja ovog istraživanja. Potom slede, s vrlo ujednačenim procentima, Choda, Stuberi, Muđa, Zorannah, Lea Stanković, Sara Jo i Đota. Tu je kraj liste influensera koji imaju 2% ili više odgovora u odnosu na total.

Tabela 6.1. Koje influensere pratite?

	Frekvencije	Procenti
Baka Prase	315	36.8%
Choda	24	2.8%
Stuberi	24	2.8%
Muđa	23	2.7%
Zorannah	23	2.7%
Lea Stanković	22	2.6%
Sara Jo	21	2.5%
Dota	18	2.1%
Janko	15	1.8%
Anastasija Ražnatović	15	1.8%
Jelena Karleuša	14	1.6%
Dunja Jovanić	13	1.5%
Jana Dačović	11	1.3%
Nađa Stanojević	8	0.9%
Dex Rok	8	0.9%
Marija Žeželj	8	0.9%
Uki Q	7	0.8%
Kimi's life	7	0.8%
FOX	6	0.7%
Novak Đoković	5	0.6%
Andđela i Nađa	5	0.6%
Teodora Radovanović	5	0.6%

Sara Stanković	5	0.6%
Noah Beck	4	0.5%
Charli D'Amelio	4	0.5%
PewDiePie	4	0.5%
Milan Strongman	4	0.5%
Andrija Jo	4	0.5%
Ničim izazvan	3	0.4%
Kim Kardashian	3	0.4%
Braco Gajić	3	0.4%
Tamara Kalinić	4	0.5%
Minjina kuhinjica	3	0.4%
Gastoz	3	0.4%
Ena Luna	3	0.4%
Ariana Grande	3	0.4%
Veselin	3	0.4%
David Dobrik	3	0.4%
Amber	3	0.4%
Jeffree Star	3	0.4%
Anna	3	0.4%
Ostalo - domaći influenseri	116	13.6%
Ostalo - strani influenseri	78	9.1%
Total	856	100.0%

Šta volite kod influensera je bilo naredno otvoreno pitanje s mogućnošću tri odgovora. Ukupno smo dobili 825 odgovora i oni su, u apsolutnim brojevima i procentima, prikazani ispod u tabeli 6.2. **Mladima je najvažnije da sadržaji kod influensera budu**

**zabavni (26%) i zanimljivi (25%),** a iza toga slede humor (16%) i sadržaji koji se bave fizičkim izgledom i lepotom (10%). Ispitanici su još pomenuli i: edukativne sadržaje, inventivnost (nove sadržaje), profesionalne savete o svakodnevnom životu, skandalozne sadržaje, svađe, traćeve i hrabrost. Uočljivo je da mladi navode sadržaje koji nisu toliko česti ili nisu prikazani zabavno i zanimljivo u međimstrem (tradicionalnim) medijima. Uslov im je, dakle, da sadržaji budu zabavni (zabavno iz ugla njihovih navika) i zanimljivo uz malo ili nimalo interesovanja za politikom.

Tabela 6.2. Šta volite kod influensera?

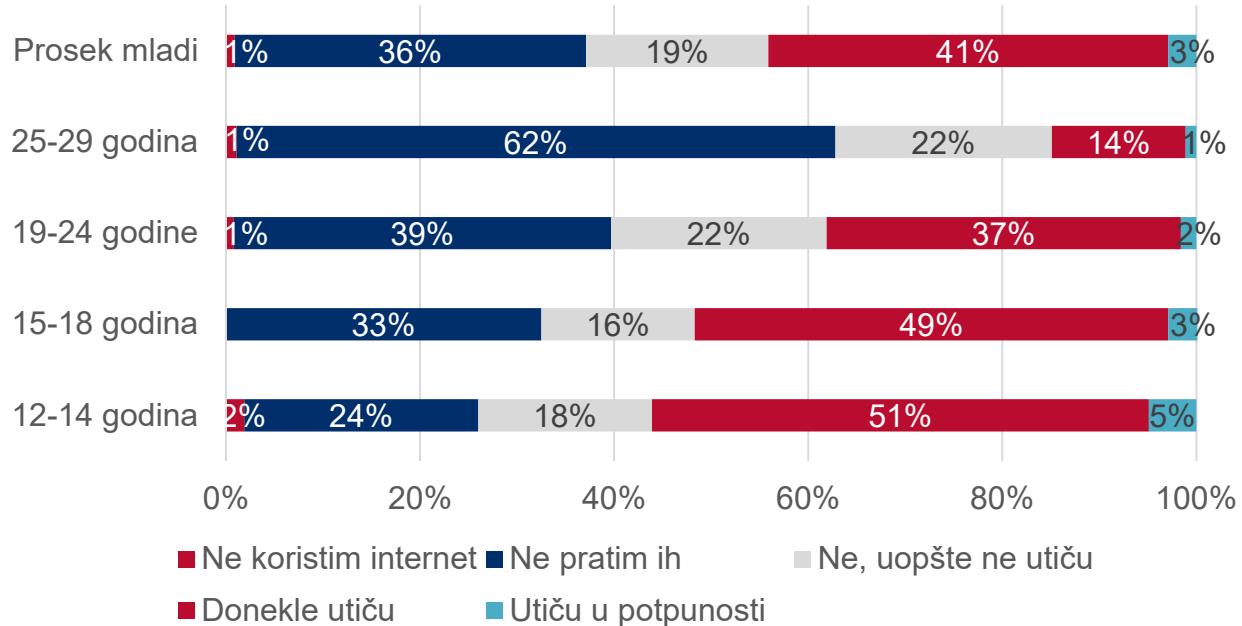
	Frekvencije	%
Zabavni sadržaj	214	26%
Zanimljivost	203	25%
Humor	134	16%
Fizički izgled/lepotu	79	10%
Edukativni sadržaj	62	8%
Inventivnost (nove sadržaje)	55	7%
Profesionalne savete o svakodnevnom životu	37	4%
Skandalozni sadržaj, svađe, traćeve...	22	3%
Hrabrost	19	2%
Total	825	100%

## 7. Uticaj influensera na mlade ljudе

Budući da mladi prate influensere u velikoj meri i da nije realno da će se ti trendovi menjati, makar srednjeročno, to znači i **da se širi mogući uticaj influensera na stavove mladih**. U tom pravcu smo postavili četiri pitanja kako bismo ispitali da li taj uticaj postoji, u kojoj meri i na koji način.

Influenseri utiču na 44% mladih, od čega taj uticaj za većinu nije snažan već je reč o manjem uticaju. Influenseri donekle utiču na mlade i to nam je reklo 41% anketiranih. Na 3% mladih influenseri utiču u velikoj meri. Međutim, **uticaj influensera se povećava sa spuštanjem starosne granice**, pa 56% mladih između 12 i 14 odnosno 52% mladih između 15 i 18 godina kaže da na njih utiču influenseri. Dodatno, influenseri su uticajni među mlađim ženama, one su iznad proseka i kod donekli utiču i u potpunosti utiču. Da rezimiramo, uticaj postoji, on nije u visokom intenzitetu, ali je postojan i posebno izražen kod tinejdžera.

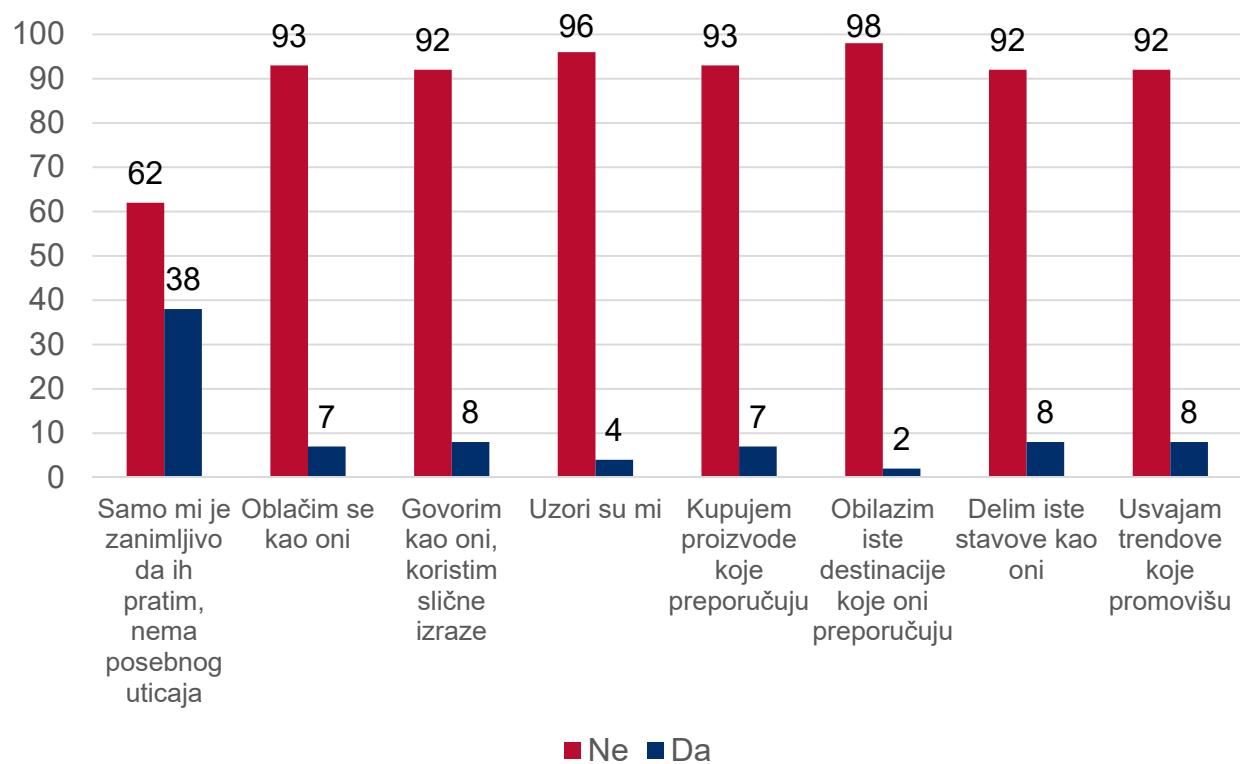
Grafikon 7.1. Da li i koliko influenseri utiču na vas?



Na koji način influenseri utiču na mlade? Najpre, više od trećine mladih pripada grupi koja kaže da nema posebnog uticaja već da im je samo zanimljivo da ih prate. Uticaj gde postoji (a on nije veliki), on je najvidljiviji u tri segmenta, (1) **usvajanje trendova**,

(2) **deljenje istih stavova** i (3) **sličan govor odnosno korišćenje istog jezika**, i za sve ovo se slaže po 8% ispitanih. Uticaj je vidljiv i kod oblačenja i kod kupovine proizvoda koje oni preporučuju, po 7% mladih. Najmlađa grupa (12-14) se izdvaja kao grupa u kojoj se najviše osećaj uticaj govora odnosno reči koje se koriste i taj uticaj influensera je vidljiv kod 14% najmlađih. Grupa 15-18 je najsklonija usvajanju trendova koje postavljaju i definišu influenseri.

Grafikon 7.2. Da li i kako na vas utiču preporuke influensera?

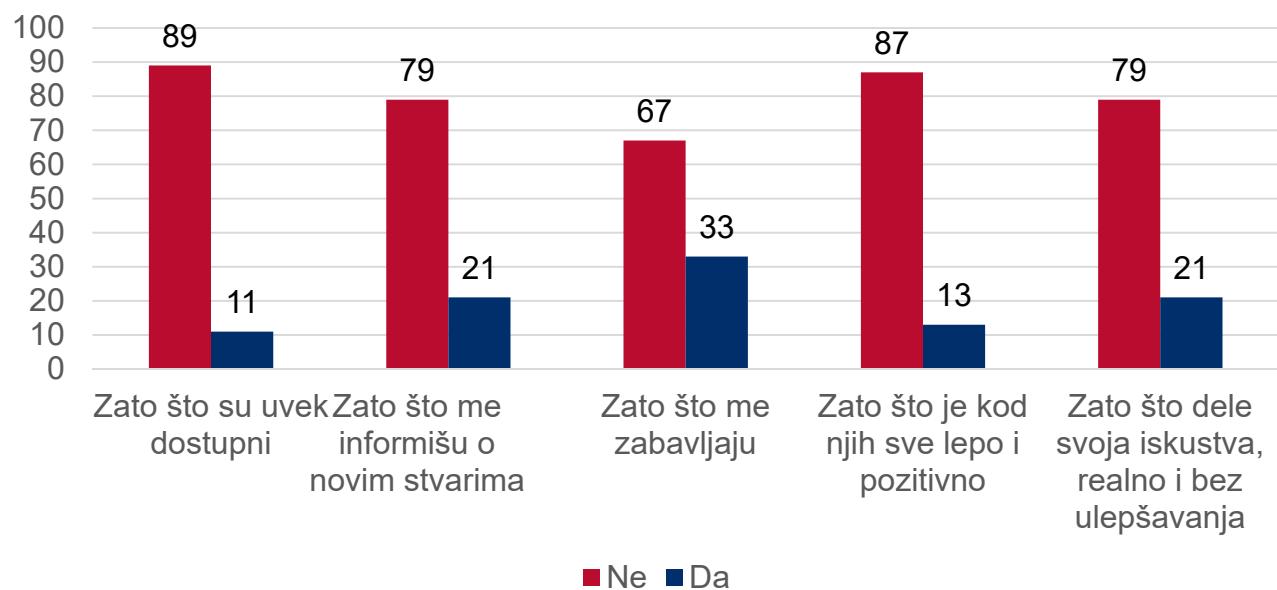


Kako smo utvrdili da mladi prate influensere i kako smo notirali da oni, na razne načine i različitom snagom, utiču na mlađe, prešli smo na deo u kome želimo da saznamo šta je to što novo nude influenseri jer je i to jedan od razloga zbog čega im se mladi pre okrenu nego što odu ka međnstrim medijima. Izdvajaju se tri krupne stvari. Najpre, **33% mladih kaže da im se dopada što ih zabavljuju, dok je za 21% mladih važno to što ih informišu na novi način i što dele svoja iskustva realno i bez ulepšavanja**. Za 13% je važno što je kod influensera sve pozitivno i lepo dok je za devetinu mladih dobro što su uvek dostupni. Nema velikih odstupanja po starosnim skupinama sem što grupa

12-14 iznadprosečno voli to što ih influenseri zabavljaju (44%) i što mladi iz grupe 19-24 vole što influnseri dele svoja iskustva realno.

Svi ovi nalazi su važni jer govore šta je mladima važno, a to je drugačiji ili novi pristup, realne priče, s pozitivnom porukom i da sve bude upakovano u zanimljive i zabavne forme.

Grafikon 7.3. Šta vam novo nude influenseri?

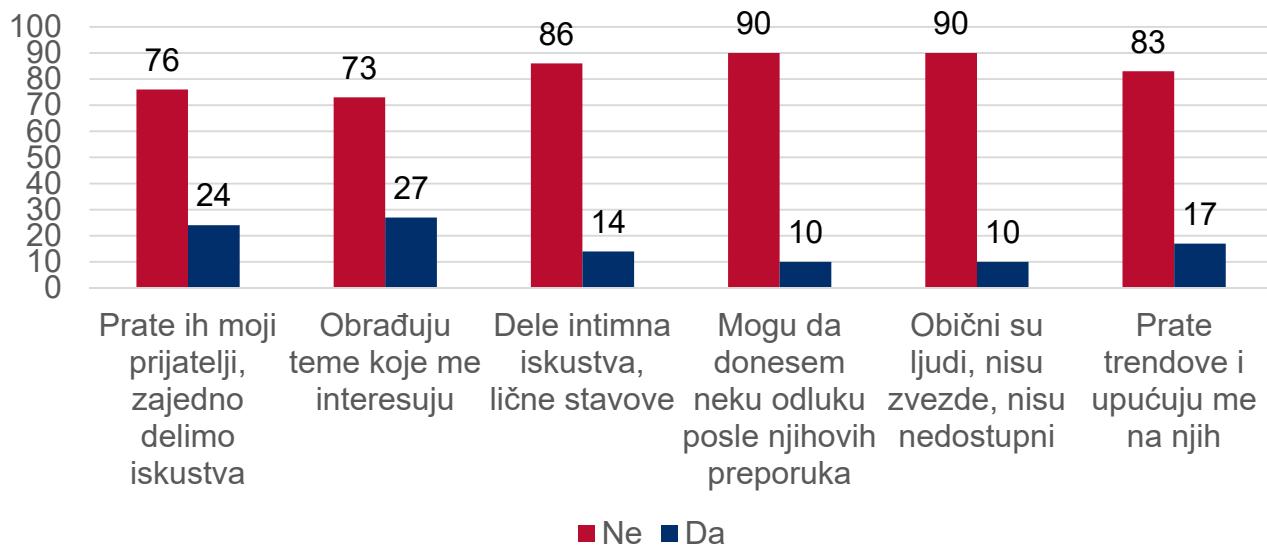


Na kraju, koje su prednosti influensera u odnosu na druge kanale informisanja?

**Obrađivanje tema koje ih zanimaju** (27%), **činjenica da ih prati njihovo društvo** (24%) i **praćenje trendova** (17%) su glavne prednosti. Tu su još i deljenje intimnih iskustava (14%) i donošenje odluka posle njihovih preporuka i njihova dostupnost, nemanje statusa zvezde, po 10%.

Teme su najvažnije za grupu 15-18 (33%), dok je prisustvo vršnjaka na mrežama i praćenje influensera kao i diktiranje trendova iznad proseka važno za mlade osobe uzrasta 12-14. To što nemaju status zvezda više od ostalih cene mladi starosti između 19 i 24 godine.

Grafikon 7.4. Šta vidite kao prednost praćenja influensera u odnosu na druge medije ili kanale informisanja?



## 8. Zaključak

Ovo istraživanje je značajan iskorak u pravcu razumevanja odnosa između mladih i influensera, što smo i nazvali nekom vrstom simbioze u modernom društvu. Ovo je, zapravo, priča o mladim ludima, njihovom ponašanju na mrežama i razumevanju njihovih izmenjenih medijskih navika. Rezultati su pokazali razmere drugačijih navika mladih ljudi, prevashodno mereno kroz njihovo korišćenje društvenih mreža, poverenja koje tu grade i praćenja influensera koji im, zapravo, nude ono što njima najviše treba. To je zanimljiv i zabavan sadržaj, pozitivne, realne i direktnе poruke, neka vrsta osećaja pripadnosti. Mladi ne glofikuju influensere, nije im ideal da na njih liče, ali oni govore jezikom koji mlađi razumeju, promovišu stavove koji su im bliski i to rade na jasan i razumljiv način, bez ulepšavanja i deleći svoja iskustva.

Žene su iznad proseka korisnici mreža, pa su prirodno i u većim procentima zastupljene u praćenju influensera. Influenseri su uticajniji što je starosna granica niža, pa su tako tinejdžeri njihovi prirodna grupa, posebno za one influensere koji koriste Tik Tok. Starosna grupa 25-29, iako formalno pripada mlađima, po nekim svojim odlikama više liči starosnoj grupi 30-34 ili 35-39 godina.



**USAID**  
FROM THE AMERICAN PEOPLE



propulsion



CeSID